

## Executive Summary

### Информация о HIRE

HIRE — инновационная экосистема для делового и личного взаимодействия с множеством полезных функций для бизнеса и обычных пользователей. Основные преимущества продукта:

- эффективные решения для бизнеса B2B и B2C;
- возможность работать, развлекаться, совершать платежи, общаться в чатах и социальных сетях в едином удобном мультифункциональном пространстве с собственной криптовалютой и облачным хранилищем;
- наличие маркетплейса с возможностью оплаты товаров и услуг НТ токенами;
- инновационные решения модулей Визитки и Публичные календари для оптимального взаимодействия бизнеса и для частной жизни;
- многоаккаунтность — пользователь открывает в приложении столько визиток, сколько ему нужно для разных целей;
- открытое API с конструктором для интеграции внешних сервисов.

### Проблема

Количество приложений, решающих какую-то узкую задачу, постоянно растет, а комплексных решений, особенно для бизнеса, на рынке приложений нет. Основные недостатки существующих приложений:

- небольшое количество функций;
- отсутствие универсальных решений для делового и личного общения, взаимодействия компаний B2B и B2C с клиентами;
- невозможность интеграции со сторонними сервисами, которые нужны пользователям;
- использование в целом устаревших подходов к деловому и частному общению без учета глобализации и потребности в стирании языковых и прочих барьеров.

### Целевая аудитория

Целевая аудитория HIRE — все пользователи приложений. Ее преимущества оценят обычные пользователи и компании B2B, B2C. Инновационная экосистема:

- переводит на новый уровень деловое и личное взаимодействие между компаниями, клиентами, частными пользователями, избавляет от использования бумажных визиток и рекламной продукции. В НІРЕ информация хранится в электронном виде и может быть передана партнеру в один клик;
- впервые дает инновационные инструменты управления бизнесом и персоналом;
- через маркетплейс стимулирует мощное развитие компаний и бизнесов, интегрированных в экосистему;
- предоставляет в распоряжение пользователей новые инструменты для поиска и оплаты товаров и услуг;
- создает новые возможности для использования социальных сетей в бизнесе;
- убирает языковой барьер и все устаревшие форматы взаимодействия.

## Решение

Разработчикам пришла идея создания глобальной комплексной экосистемы. Целевая аудитория получает инновационное приложение новой формации с множеством авторских уникальных и уже известных сервисов, объединенных в единое комфортное логичное пространство с простым функционалом.

## Интеграция

Экосистема открыта через API и графический конструктор для внешней интеграции с любыми программными решениями. Внутри экосистемы впервые создается мощный рынок товаров, услуг, продуктов с оплатой внутренней валютой (НІТ токенами) на основе умных контрактов. Интегрируясь в экосистему, разрозненные разработчики программных продуктов получают уникальную возможность внедрить и монетизировать свои разработки.

## Инструменты для бизнеса

Экосистема НІРЕ — логичный и умный помощник бизнесмена и частного пользователя. Она обладает уникальной системой электронных визиток и внутреннего глобального поиска, он-лайн переводчиком на 50 языков, публичным календарем и маркетплейсом для многопланового, взаимовыгодного и эффективного взаимодействия. Большинство авторских технических решений разработчиков НІРЕ не имеют аналогов. В экосистеме используются уникальные инновации, создающие недостижимый ранее уровень комфорта и эффективности работы, конфиденциальности, защиты личного пространства с помощью многоаккаунтности и надежного хранения персональных данных.

## Стирание барьеров и границ

Экосистема стирает все барьеры между программными продуктами и сервисами, партнерами по бизнесу, компаниями и клиентами, между людьми. NIRE можно интегрировать с любым приложением и сервисом, адаптировать его под индивидуальные запросы пользователя. Компании B2B и B2C, использующие NIRE, впервые получают инструмент эффективного взаимодействия с клиентами и партнерами, а физические лица — сервисы для поиска и оплаты услуг, перевода на 50 иностранных языков и общения без языкового барьера.

## Преимущества блокчейн

Впервые в экосистеме использованы преимущества блокчейн. Она имеет открытое API для интеграции внешних ресурсов. Для взаиморасчетов пользователей в системе используется внутренняя валюта — HIT токены и система смарт-контрактов. Экосистема имеет свое облачное хранилище.

## Аудит исходного кода независимыми аудиторами

Процедура не актуальна для проекта.

## Общее количество и распределение токенов

1. 10% HITтокенов от общей их суммы получит команда NIRE;
2. 3% станут собственностью советников, экспертов и партнеров, в благодарность за профессиональное содействие в оценке проекта, его продвижении в социальных сетях и проведении ICO;
3. 22% для выплаты бонусов;
4. 65% будет выставлено для продажи инвесторам.

## Pre-ICO

**Цель Pre-ICO:** собрать 1 000 000 HIT

**Даты проведения:** 29 сентября - 13 октября 2017 года □

**Стандарт:** Ethereum ERC20 □

**Стоимость:** 1000 HIT = 1 ETH

**Максимальная цель Pre-ICO:** 300 000 USD □

Непроданные токены будут переведены на этап ICO.

## Проведение ICO

**Начало:** 08.11.2017 (12:00 CET Time, UTC+1)

**Конец:** 30.11.2017 (12:00 CET Time, UTC+1) или по достижению лимита

**Количество выпущенных токенов:** 35 850 000 НІТ токенов

**Лимит токенов:** 23 300 000 НІТ токенов (23 300 ЕТН)

**Принимаемые валюты:** ЕТН, ВТС

**Курс обмена:** 1000 НІТ = 1 ЕТН

**Количество токенов одному инвестору:** не ограничено

**Минимальная сумма транзакции:** 0.1 ЕТН

**Максимальная сумма транзакции:** не ограничена

**Ограничения по регионам:** не принимаются инвестиции граждан США, Гонконга и Сингапура.

Купленные НІТ токены автоматически зачисляются в кошелек владельца.

**Возврат собранных средств не предусмотрен.**

Условия продажи НІТ токенов мотивируют подключаться к проекту в самом начале ІСО и продолжать покупать токены до завершения процедуры. Сроки и условия проведения ІСО проекта, информация об общем количестве выпущенных токенов, порядке распределения бюджета по годам и направлениям, бонусной системе представлена в WHITEPAPER, ROADMAP и TOKEN SALE POLICY.

## **Escrow**

Разработчики рассматривают возможность привлечения к финансированию проекта гаранта с доступом к управлению привлеченными инвестициями.

## **Roadmap**

Разработка продукта начата в январе 2015 года, завершение работы запланировано на июль 2020 года. Уже создан готовый, работающий в тестовом режиме, продукт. На данном этапе экосистема НІРЕ готова к выходу на рынок.

Дальнейшая работа над проектом будет зависеть от объема инвестиций, привлеченных через ІСО в ноябре 2017 года. Собранные средства будут направлены на доработку, тестирование и продвижение экосистемы на мировой рынок, интеграцию с крупными операторами рынка, платежными системами и торговыми площадками.

## Монетизация инвестиций

Масштабный проект NIRE, открытый для интеграции с внешними сервисами и ресурсами, имеет множество путей монетизации. Экосистема будет получать прибыль за счет:

- платных модулей — аналитики, внешних звонков;
- рекламы;
- комиссии за оплату;
- платного развлекательного контента;
- вариантов подписок;
- платных поисковых запросов, переходов на интегрируемые модули.

По мере развития проекта появятся другие направления монетизации. Срок самоокупаемости проекта – 2,5 года.

## Команда

Muzhik Andey – Бекенд разработчик. Whole system архитектор. Разработчик высоконагруженных систем на базе Erlang.

Роговой Виталий – Mobile developer. Ведущий разработчик Android. Опыт в разработке приложений более 6 лет. Создавал многие успешные проекты для разных сфер деятельности.

Zaparovanyi Ivan — Co-founder, CTO. Более 6 лет опыта работы с программным обеспечением enterprise level. Системный архитектор и менеджер по продуктам для высокопроизводительных онлайн-сервисов. Управление большими проектами по созданию программно-аппаратных комплексов.

Marat — Co-founder. Серийный предприниматель. Опыт развития бизнеса в разных сферах деятельности (продажи, дизайн, безопасность и программирование) более 14 лет.

Денис Волков — Team Lead. Более 5 лет опыта управления проектами и командой в сфере разработки программного обеспечения. Ведущий разработчик на платформе IOS. В портфолио много успешных реализованных проектов.

Михаил Кожушко — Специалист по SIP и безопасности. Опыт работы в сфере информационной безопасности 14 лет, в VoIP SIP — 8 лет. Успешное внедрение эффективных решений для высоконагруженных систем.

Замедлянский Виталий — Дизайнер. Опыт работы более 10 лет. Его дизайн получил британскую награду CorpComms в номинации лучшего приложения для бизнеса. Победитель конкурса «Инновационный прорыв 2015».

Владимир — Co-founder. Бизнес-ангел. Предприниматель с опытом более 25 лет, основавший несколько компаний в разных странах. Успешное ведение, развитие и продвижения инновационных проектов по всему миру. Финансовый аналитик и советник целого ряда значимых проектов.

Кривенко Евгений — Senior QR. Более 5 лет опыта тестирования и отладки программных продуктов разной сложности.

Александр Рудака — IOS разработчик. Принимал участие в разработки многих успешных проектов. Успешно внедрял инновационные решения для сложных задач.

Максим Казьмин — специалист по digital маркетингу. 10 лет опыта работы в сфере Интернет маркетинга. Главная задача в проекте, донести широкой аудитории о ценностях продукта.

Александр Павленко – консультант по развитию продукта и привлечению инвесторов на ICO. Более пяти лет занимает позицию CEO в международном агентстве Интернет-маркетинга. Опыт работы в маркетинге и управлении проектами 10 лет.